

POINT DE VUE

OSEO facilite l'accès des PME aux grands comptes : Publics et Privés

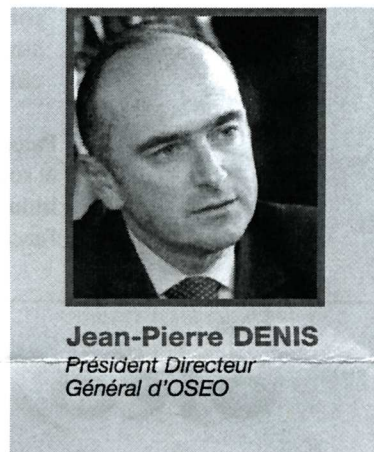
Jean-Pierre DENIS,
Président Directeur Général d'OSEO

Près de 120 milliards d'euros pour la seule commande publique chaque année, soit 10 % du PIB, dont 10 milliards sur les segments les plus technologiques : l'enjeu est considérable.

Même si la part des PME est difficile à mesurer, il reste beaucoup à faire pour améliorer la qualité de l'information qui leur est délivrée, pour faciliter leur mise en relation avec les grands donneurs d'ordre, qu'ils soient publics ou privés, et pour sécuriser la relation entre client et fournisseur par des financements ou des garanties appropriés.

En ce domaine, le Groupe OSEO, lors de sa création en janvier 2005, a reçu des pouvoirs publics une mission particulière consistant à renforcer et à compléter les dispositifs existant déjà chez OSEO bdpme et chez OSEO anvar.

OSEO bdpme propose depuis de nombreuses années, aux côtés de ses partenaires bancaires, une gamme de produits facilitant l'accès des PME à la commande publique. Il s'est, en outre, récemment engagé dans des actions concrètes d'information (accès en ligne des PME aux appels d'offre), et de transparence, permettant d'obtenir de vraies inflexions dans ce domaine, une approche dédiée aux PME technologiques avec OSEO anvar, venant compléter cette action.



Jean-Pierre DENIS
Président Directeur
Général d'OSEO

• **Le financement des Commandes Publiques est l'un des piliers sur lequel repose la mission d'intérêt général confiée à OSEO.**

Cette activité historique est constituée d'avances de trésorerie aux entreprises pour l'exécution de leurs marchés conclus avec le secteur public, parapublic et avec des grands donneurs d'ordre privés.

Ces avances, réalisées sous forme de crédits confirmés, permettent aux entreprises de disposer immédiatement d'une trésorerie dans l'attente du règlement des donneurs d'ordre.

Quelque **7 200 PME** en bénéficient chaque année, le montant des avances ayant atteint près de **5 milliards d'euros** en 2005. Géré par OSEO, ce financement, qui a fait ses preuves, est particulièrement efficace pour aider les PME à grandir et à se développer, tout en leur procurant l'oxygène nécessaire pour attendre sereinement le règlement de leurs clients. **95 % des PME bénéficiaires de ces interventions ont moins de cinquante salariés et 75 % moins de vingt.**

• **L'accès des jeunes entreprises innovantes aux marchés passés par les grands donneurs d'ordre publics et privés, constitue une autre priorité du Groupe OSEO.**

Pour une jeune entreprise, en effet, le premier euro de chiffre d'affaires est tout aussi crucial que le premier euro de financement.

C'est le sens du «**Pacte PME**» lancé, il y a plus d'un an, à l'initiative du Comité Richelieu, auquel OSEO prend une part très active. L'objectif est de faciliter le développement des meilleures PME innovantes afin de faire émerger progressivement des entreprises de stature mondiale. De nombreux grands comptes publics ou privés se sont engagés à augmenter le montant des commandes confiées à ces entreprises.

Pour amplifier ce mouvement, OSEO a mis en place, avec ses partenaires bancaires, **une garantie pour les donneurs d'ordre** : elle favorise l'accès aux premiers marchés de jeunes entreprises innovantes en permettant aux grands donneurs d'ordre de bénéficier d'une garantie à

hauteur des indemnités contractuelles prévues en cas d'inexécution du marché. Ce produit sera également proposé pour les financements de projets européens.
 Dès 2006, le « Pacte PME » sera proposé à d'autres pays européens, facilitant ainsi un meilleur accès des PME innovantes à l'ensemble des marchés de l'Union.

- Dans le cadre de la modification en cours du Code des marchés publics, OSEO a proposé **deux mesures techniques** visant à faciliter le financement des PME :
 La première consiste à élargir aux fournisseurs le bénéfice du paiement direct, actuellement réservé aux seuls sous-traitants. Cette proposition est en adéquation avec l'évolution de notre économie, où les secteurs du commerce et des services prennent une part de plus en plus prépondérante.
 OSEO propose une seconde mesure ayant trait aux groupements solidaires. Il s'agit de cas où plusieurs entreprises s'associent pour réaliser une commande publique dont le règlement est domicilié sur un compte commun. Si une ou plusieurs d'entre elles, et non pas la totalité, souhaitent bénéficier d'un financement, celui-ci est inaccessible à l'heure actuelle. OSEO préconise donc que chaque entreprise bénéficie d'un compte individuel. Cette mesure permettrait à la PME co-traitant solidaire de céder sa quote-part de créance et d'obtenir un paiement individualisé.
- **Enfin en matière de Services en ligne**, le site d'OSEO (www.oseo.fr illustré ci-dessous) comporte de nombreuses rubriques à destination des PME fournisseurs de grands comptes : conseils et notamment un guide des marchés publics, la possibilité de consulter et de répondre aux appels d'offres, l'offre financière du groupe, des ouvrages de référence ainsi que l'accès des clients au logiciel d'application de suivi de leur compte : **e.trésor**.

Parce que sa vocation est d'être en première ligne aux côtés des entrepreneurs pour accompagner et soutenir financièrement leur projet de développement et d'innovation, **OSEO s'inscrit résolument dans le mouvement de mobilisation positive des acteurs économiques** en faveur de l'accès des PME à la commande des grands comptes.

